

"Ваша компания растет.

1

Это не может не радовать.

Одновременно вы чувствуете, что на решение всех проблем вас уже не хватает.

Попытки еще более уплотнить время больше не дают ощутимых результатов.

Время на отдых, друзей и семью сведено к минимуму.

Других резервов — нет.

Работа с интенсивностью белки в колесе все чаще порождает полосы депрессивного настроения.

А что же заместители?

Почему они не решают вопросов?

Почему вам все время приходится вмешиваться и что-то корректировать.

Очевидно, что в стиле менеджмента, в самом себе и своем окружении, необходимо что-то менять.

Но неясно, что. ..."

С. П. Мясоедов в предисловии к книге И.К. Адизеса "Управление жизненным циклом корпорации"

Пожалуй лучше и не скажешь.

Это описание как нельзя лучше соответствует тому состоянию бизнеса и владельца, кому мы можем реально помочь. С кем наше сотрудничество будет наиболее эффективным.

Это, так называемые кризисы роста, но кризисы управления могут происходить и по более "неприятным" поводам, (общий экономический кризис, уход ключевых сотрудников, усиление конкуренции, ...) в любой кризисной ситуации экстренная помощь крайне необходима и мы готовы помочь разобраться в ситуации - сделать [диагностику](#) бизнеса и подсказать, а при необходимости и помочь реализовать первоочередные меры по спасению жизни больного бизнеса.

Через [подобные этапы](#) развития бизнеса проходят многие компании, хотя многие и погибают, не осилив наведения порядка на этапе интенсивного роста.

Почувствовав потерю управляемости бизнесом, лучше слегка "притормозить", осмотреться, оценить что необходимо изменить, начать процесс преобразований и только после этого снова начинать движение.

В данном случае, мы можем помочь достаточно быстро "осмотреться" - провести диагностику Вашего бизнеса и наметить план преобразований, мы так же сможем помочь реализовать в жизнь этот план **наведения порядка** - план [постановки регулярного менеджмента](#)

2

Ваша компания работает стабильно, Вы занимаетесь оперативным управлением своим бизнесом и периодически ловите себя на мысли, что что-то упускаете - кто-то из конкурентов уже выпустил на рынок то, о чем вы только думали. Решая внезапно возникшие проблемы, Вы понимаете, что их можно было предвидеть.

Любая, стабильно работающая компания, должна быть не только способна быстро изменить свое поведение (бизнес процессы) но и вовремя понять какие изменения уже назрели и к чему готовиться в будущем.

[Создание адаптивной, саморазвивающейся компании](#) - логичный и своевременный шаг после постановки регулярного менеджмента - наведения порядка в вашем бизнесе. Мы готовы помочь вам поставить в компании процессы позволяющие отслеживать открывающиеся возможности и возможные проблемы и вовремя реагировать на них.

3

Передача управления.

Вы уже "слишком давно" в своем бизнесе и готовы заняться чем то новеньким, либо просто немного отдохнуть?

Даже если ваш бизнес хорошо управляем и адаптивен, он хорошо управляем вами и адаптивен при вашем участии. Задача передачи управления наемному менеджеру с сохранением курса развития и "духа" вашей компании, отнюдь не простая, но вполне реализуемая. Не всегда так быстро, как хочется, но при определенных усилиях, упорстве, отлаженных технологиях и методиках практически гарантирован желаемый результат.

[Мы сможем помочь реализовать проект передачи управления.](#)

4

"Тому, кто целый день торчит на работе, некогда зарабатывать деньги "
Джон Рокфеллер

Вы созрели для того что бы создать свой бизнес, либо успешно передали управление существующим бизнесом и готовы создать что то новое?
Мы сможем помочь протестировать бизнес идею, оценить риски и требуемые инвестиции (не только денег но и времени), определить доступность и востребованность ресурсов, стартовать с минимумом потерь времени и нервов!

567...

Вы не попали не в одну из трех основных категорий?

Умение превращать данные в информацию и вовремя ее воспользоваться, ставить цели и достигать их, управлять проектами и процессами и еще многое другое Вам наверняка пригодится!

Мы уверены, что существует масса вариантов взаимовыгодного сотрудничества!

[Звоните, пишите, присылайте посылки!](#)

Публичные (известные) компании которым мы уже помогали:



